

2011-2015年中国商业医疗 保险行业市场供需与投资前景研究报告

报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

www.bosidata.com

报告报价

《2011-2015年中国商业医疗保险行业市场供需与投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/jinrong1105/H82716102I.html>

【报告价格】纸介版6800元 电子版7000元 纸介+电子7200元

【出版日期】2011-05-06

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

说明、目录、图表目录

博思数据研究中心 <http://www.bosidata.com>

报告说明:

博思数据研究中心发布的《2011-2015年中国商业医疗保险行业市场供需与投资前景研究报告》共十二章。首先介绍了商业医疗保险相关概述、中国商业医疗保险市场运行环境等，接着分析了中国商业医疗保险市场发展的现状，然后介绍了中国商业医疗保险重点区域市场运行形势。随后，报告对中国商业医疗保险重点企业经营状况分析，最后分析了中国商业医疗保险行业发展趋势与投资预测。您若想对商业医疗保险产业有个系统的了解或者想投资商业医疗保险行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

目前的商业医疗保险最突出的问题是价格高，保障程度低。虽然医疗保险的投保价格超出百姓的承受能力，但经营此项业务的许多保险公司仍然亏本，主要由两种现象导致：一是逆选择，即投保者在得知自己得病时才去投保，并以各种手段瞒过保险公司的检查，投保后保险公司不得不依照条款支付其医疗费用。二是道德风险，即病人和医院联合起来对付保险公司，采用小病大治、开空头医药费的方式，使保险公司支付高额费用。在许多地方，甚至出现了人不住院，只在医院虚开床位的骗取保险费的方式。

第一章 商业医疗保险产业相关概述

第一节 保险的相关要素

- 一、保险的分类
- 二、保险的职能
- 三、保险的作用
- 四、保险的基本原则

第二节 商业医疗保险简述

- 一、商业医疗保险涵盖
- 二、商业医疗保险的种类划分
 - 1、普通医疗保险
 - 2、意外伤害医疗保险
 - 3、住院医疗保险
 - 4、手术医疗保险
 - 5、特种疾病保险

第二章 全球商业医疗保险行业现状及发展趋势分析

第一节 全球商业医疗保险运行环境浅析

- 一、经济增长趋缓对商业医疗保险业的影响
- 二、金融政策变更对商业医疗保险业的影响
- 三、资本市场流动性障碍对商业医疗保险业的影响
- 四、社会环境对商业医疗保险业影响综述
- 五、技术创新是商业医疗保险业发展的基础

第二节 全球商业医疗保险行业运行状况分析

- 一、商业医疗保险业的经营主体数量不断增多
- 二、世界商业医疗保险业非均衡增长格局加剧
- 三、世界商业医疗保险业的组织结构形态变化巨大
- 四、保险创新已成商业医疗保险业增长和发展的重要动力
- 五、资金运用已成商业医疗保险业的重要内容

第三节 2011-2015年全球商业医疗保险业趋势探析

第三章 2010-2011年世界部分国家商业医疗保险运行浅析

第一节 美国

- 一、美国商业医疗保险产品的特点及优势
- 二、美国管理式医疗保险服务模式
- 三、美国商业医疗保险的运作分析

第二节 英国

- 一、英国医疗保险体系的主要特点
- 二、英国的医疗保险体制改革
- 三、英国的医疗保险改革绩效评析

第三节 法国

- 一、法国的医疗保险体系由两大部分组成
- 二、法国医疗保险的保障程度和范围
- 三、法国补充医疗保险的供给

第四节 其它国家商业医疗保险运行分析

- 一、瑞士
- 二、加拿大
- 三、日本

第四章 中国商业医疗保险行业运行环境解析

第一节 国内商业医疗保险经济环境分析

- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2011年中国商业医疗保险经济发展预测分析

第二节 中国商业医疗保险行业政策环境分析

第五章 中国保险市场运行局势分析

第一节 年中国保险业运行概况

- 一、中国保险市场对外开放的特点
- 二、中国保险业市场结构分析
- 三、保险市场交易成本分析
- 四、保险市场亮点分析
- 五、中国保险市场步入发展新阶段

第二节 近几年中国保险行业资产情况分析

- 一、2003-2010年中国保险业的资产规模情况
- 二、2007-2010年保险市场资金运用状况
- 三、中资寿险公司保费市场份额呈下滑状态
- 四、投资资产快速增值

第三节 中国保险业保费收入情况分析

- 一、2003-2010年中国保险业的运营状况
- 二、2007-2010年保险行业细分保费情况
 - 1、人寿
 - 2、财产
- 三、2007-2010年中国保险业各地区经营数据

第四节 2011-2015年中国保险行业预测分析

- 一、保费收入年复合增长率
- 二、保费收入预测
- 三、保险业总资产预测

第六章 中国商业医疗保险行业发展现状及趋势

第一节 中国商业医疗保险运行综述

一、商业医疗保险初具规模

二、商业医疗保险成为社会医疗保险的补充

- 1、补充大病统筹保障范围的不足
- 2、补充自付额部分
- 3、补充封顶线以上部分的医疗费用
- 4、补充没有被覆盖人群的保障

三、商业医疗保险与成熟险种捆绑销售

四、保费收入规模较小但增长速度较快

第二节 中国商业保险开办补充医疗保险的探索与实践

一、补充医疗保险的定义及发展

二、厦门市“第三方管理 + 浮动管理费用”型模式

三、太原市“盈亏自负 + 保费可调整”型承保模式

四、保定市“盈亏自负 + 保费不可调整”型模式

五、“第三方管理 + 盈亏自负 + 保费周期性调整”承保模式

六、北京市企业补充医疗保险市场的经营情况

第三节 我国商业医疗保险产品开发中存在的问题

- 一、险种少，针对性较差
- 二、商业医疗保险险种缺乏保障性
- 三、专业人员欠缺，缺乏足够的市场调研

第四节 我国商业医疗保险开发中应注意的问题

- 一、积极借鉴国外先进经验，加大新的开发力度
- 二、充分考虑风险因素
- 三、培养人才，加大管理力度，完善产品开发规划
- 四、从长远利益的角度出发实施产品开发战略

第七章 中国商业医疗保险市场深度剖析

第一节 中国商业医疗保险市场概况

- 一、中国商业医疗保险受市场青睐
- 二、我国商业医疗保险进入军队
- 三、商业医保开始走进社区医院

第二节 中国商业医疗保险的保费计算方法研究

- 一、医疗保险费计算的原理和原则
- 二、商业医疗保险的保费制度
- 三、医疗保险费计算的主要内容
- 四、医疗保险费计算所需的统计资料
- 五、医疗保险费计算的基本步骤
- 六、商业医疗保险定价的监管

第三节 中国商业医疗保险需求行为分析

- 一、居民对商业医疗保险的需求
- 二、居民购买商业医疗保险的行为滞后于观念行为
- 三、现行商业医疗保险产品结构不合理
- 四、解决商业医疗保险供需矛盾的对策

第四节 年中国商业医疗保险的产品开发策略

- 一、区分不同因素开发医疗保险产品
- 二、开发新型医疗险种
- 三、产品设计中的风险控制
- 四、社会医疗保险改革中商业医疗保险的产品战略

第八章 中主要区域商业医疗保险业运行分析

第一节 北京市

- 一、2010年北京保险市场运行情况
- 二、北京出台医疗保险新政
- 三、北京市医疗保险覆盖率高
- 四、北京率先试点公民出境医疗保险业务

第二节 浙江省

- 一、浙江省新型农村合作医疗运行情况
- 二、浙江省实施新型农村合作医疗制度的基本经验
- 三、浙江省新型农村合作医疗存在的主要问题
- 四、浙江省新型农村合作医疗发展的对策建议

第三节 广东省

- 一、广东医疗保险制度实现有效覆盖
- 二、广东全面提高医疗保险待遇
- 三、广州调整职工医保和工伤保险缴费

四、深圳农民工参保水平高

第四节 江苏省

- 一、江苏基本医疗保险网络发展概况
- 二、江苏医疗保险新政解读
- 三、苏州农村合作医保筹资居全国前列
- 四、无锡城乡医保一体化发展规划

第五节 山东省

- 一、山东省城镇居民基本医疗保险实现全覆盖
- 二、2011年山东省城镇医疗保险发展规划
- 三、济南市城镇居民医疗保险发展现状
- 四、山东莱芜城镇职工基本医疗保险政策解读

第九章 中国商业医疗保险市场国际主体企业竞争力分析

第一节 美国信诺保险集团

- 一、企业背景介绍
- 二、企业经营效益分析
- 三、企业业务模组BCG分析
- 四、企业在华业务现状
- 五、企业发展战略分析

第二节 德国健康保险股份有限公司

- 一、企业背景介绍
- 二、企业经营效益分析
- 三、企业业务模组BCG分析
- 四、企业在华业务现状
- 五、企业发展战略分析

第三节 中意人寿

- 一、企业背景介绍
- 二、企业经营效益分析
- 三、企业业务模组BCG分析
- 四、企业在华业务现状
- 五、企业发展战略分析

第四节 美国友邦

- 一、企业背景介绍
- 二、企业经营效益分析
- 三、企业业务模组BCG分析
- 四、企业在华业务现状
- 五、企业发展战略分析

第五节 中德安联

- 一、企业背景介绍
- 二、企业经营效益分析
- 三、企业业务模组BCG分析
- 四、企业在华业务现状
- 五、企业发展战略分析

第十章 中国商业医疗保险主体企业竞争力透析

第一节 中国人民健康保险股份有限公司

- 一、企业背景介绍
- 二、企业经营效益分析
- 三、企业业务模组BCG分析
- 四、企业资本运作分析
- 五、企业发展战略分析
- 六、企业商业医疗保险行销策略分析

第二节 中国平安保险(集团)股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第三节 中国人寿保险股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第四节 新华人寿保险公司

一、企业概况

二、商业保险公司参与新型农村合作医疗的利弊分析

第五节 泰康人寿保险公司

一、公司简介

二、泰康人寿保费收入实现强劲增长

三、泰康人寿B系列医疗保险产品全面上市

四、泰康人寿配合“新医改”推出新产品

第十一章 2011-2015年中国商业医疗保险业前景展望与趋势预测

第一节 2011-2015年中国医保行业发展前景分析

一、新农合市场发展前景明朗

二、我国医疗保险业发展前景乐观

第二节 2011-2015年中国商业医疗保险行业发展趋势

一、商业医疗保险的重要性日益凸显

二、商业医疗保险前景广阔

三、商业医疗保险竞争将日趋激烈

四、商业医疗保险保障范围将拓宽，产品供给能力提升

第十二章 2011-2015年中国商业医疗保险行业机会与风险预警

第一节 中国商业医疗保险投资概况

一、新医改方案3900亿投入医保

二、医保带动民营医疗行业投资高潮

三、保险业热衷投资医疗健康产业

第二节 2011-2015年中国商业医疗保险行业投资机会分析

一、保险业的场外投资机会

二、新医改下医保行业投资机会探讨

三、医保信息化市场面临广阔商机

四、新医改实施商业健康险面临发展机遇

第三节 2011-2015年中国商业医疗保险行业投资风险预警

- 一、补充医保市场投资风险大
- 二、寿险企业经营中面临的风险
- 三、中国医改方案给医疗市场带来的风险

图表目录（部分）：

图表：2005-2011年一季度国内生产总值

图表：2005-2011年一季度居民消费价格涨跌幅度

图表：2011年一季度居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2005-2011年一季度国家外汇储备

图表：2005-2011年一季度财政收入

图表：2005-2011年一季度全社会固定资产投资

图表：2011年一季度分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2011年一季度固定资产投资新增主要生产能力

图表：2010年卫生机构及床位数

图表：2010年卫生人员总数

图表：2010年医疗机构工作量及病床使用情况

图表：2010年卫生部门综合医院医生人均每天担负工作量

图表：2010年医疗机构工作量及病床使用情况

图表：2010年农村乡镇卫生院及医疗服务情况

图表：2010年村卫生室及人员数

图表：2010年社区卫生服务情况

图表：2010年卫生部门综合医院门诊和住院病人人均医疗费用及涨幅

图表：2010年卫生部门综合医院门诊和出院病人人均医疗费用

图表：2010年全国甲、乙类法定报告传染病发病及死亡率

图表：2010年城乡居民前十位疾病死亡专率及死亡原因构成

图表：2010孕产妇保健指标

图表：2010年监测地区孕产妇和儿童死亡率

图表：2007-2010年保险业经营数据

图表：全国参加基本医疗保险人数的统计数据

图表：中国平安保险(集团)股份有限公司主要经济指标走势图

图表：中国平安保险(集团)股份有限公司经营收入走势图

图表：中国平安保险(集团)股份有限公司盈利指标走势图

图表：中国平安保险(集团)股份有限公司负债情况图

图表：中国平安保险(集团)股份有限公司负债指标走势图

图表：中国平安保险(集团)股份有限公司运营能力指标走势图

图表：中国平安保险(集团)股份有限公司成长能力指标走势图

图表：中国人寿保险股份有限公司主要经济指标走势图

图表：中国人寿保险股份有限公司经营收入走势图

图表：中国人寿保险股份有限公司盈利指标走势图

图表：中国人寿保险股份有限公司负债情况图

图表：中国人寿保险股份有限公司负债指标走势图

图表：中国人寿保险股份有限公司运营能力指标走势图

图表：中国人寿保险股份有限公司成长能力指标走势图

图表：……

通过《2011-2015年中国商业医疗保险行业市场供需与投资前景研究报告》，生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息，为研究竞争对手的市场定位，产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问：<http://www.bosidata.com/jinrong1105/H82716102I.html>